

Juan Carlos Margalef Masia. Número 1 de la candidatura d'URAPAC-UPA per Tarragona

## “El més urgent és controlar els marges comercials i acabar amb la indefensió dels productors davant la gran distribució”

Juan Carlos Margalef, 49 anys, és el número 1 de la candidatura d'URAPAC-UPA per Tarragona a les eleccions a Cambres Agràries del 20 de febrer. És propietari d'una explotació de fruiteres i cítrics a Amposta, al Montsià. Juan Carlos opina que el més urgent és controlar els marges comercials i acabar amb la indefensió dels productors davant la gran distribució.

### En quin sector agrari desenvolupa la seva activitat professional? Com és la seva explotació?

És una explotació familiar de 150 hectàrees especialitzada en fruita d'os, sobretot nectarina, i cítrics. El 95% de la nostra producció està destinada al mercat exterior.

### Quina és la situació del sector en el qual treballa?

El sector de la fruita dolça està molt insegur, existeix una indefensió de l'agricultor, avui dia tenir una bona collita i de qualitat no és garantia de res. No tenim cap garantia de poder, com a mínim, cobrir les despeses de la campanya i això és alguna cosa intolerable. En els cítrics, ja aquest any se sap que les liquidacions mitjanes de molts productors de Catalunya estaran per sota dels costos de producció. A més, estem indefensos enfront de la gran distribució, que abusa del sector i està arruïnant a molts productors agraris. No hi ha un control dels abusos i de les bones pràctiques comercials de les grans superfícies i, per contra, i paradoxalment, si que hi ha un gran control sobre els pro-



Juan Carlos Margalef Masia.

ductors, i aquesta situació no pot seguir així.

### Quines mesures o reformes consideres necessàries per millorar la situació del sector?

El més urgent és controlar els marges comercials. És una barbaritat que el preu d'un producte, des que surt del camp fins que arriba al mercat, tingui uns marges comercials de fins a l'1.800%, i això és alguna cosa que ha de controlar directament el Govern. La gran distribució hauria de passar una sèrie d'homologacions o auditories sobre bones pràctiques comercials que permetin controlar els abusos que estan fent sobre els preus. En segon lloc, les administracions han de controlar amb més rigor els productes importats, la qual cosa permetria augmentar la nostra competitivitat i evitar l'enfonsament del sector de la fruita a causa dels baixos preus d'entrada dels productes d'altres països. Quant als preus, jo de-

fenso no només un preu mínim per als nostres productes sinó també per establir un preu màxim per evitar abusos sobre el consumidor. Finalment, hauria d'orientar-se al consumidor perquè compri productes nacionals, autòctons, ja que al final això repercuteix en el balanç global de l'economia nacional.

### Per què considera que URAPAC-UPA és la millor organització per defensar els interessos dels agricultors i ramaders de Catalunya?

URAPAC-UPA defensa a la majoria dels petits agricultors i ramaders. No supedita la pràctica a la idea i, llavors, si ha de negociar, intenta aconseguir el millor, pas a pas, encara que no arribi de moment al màxim de les seves aspiracions. Té un caràcter pràctic i realista i sap fins a on pot arribar en les seves reivindicacions. Estic convençut que en les eleccions a Càmeres Agràries aconseguirem major representativitat que en les anteriors eleccions.